



POKUD CHCETE MÍT OBCHOD S AUTY POD KONTROLOU



on-line přehled a kontrola
nad poptávkami



zvýšení efektu ve
výtěžnosti z poptávek



snížení nákladů
na realizaci poptávek



podklady pro optimalizaci
zdrojů poptávek



podklady pro marketingová
a manažerská řešení

CO JE AUTOKLIENT

AUTOKLIENT je:

- webová aplikace umožňující správu a sledování průběhu vyřizování obchodních případů při prodeji automobilů, motocyklů a vozidel obecně
- určen pro všechny prodejce nových i ojetých automobilů, motocyklů a vozidel
- pomocníkem pro obchodníky a obchodní týmy
- nástrojem pro kontrolu a řízení obchodníků a obchodních týmů
- prvním a jediným programovým řešením (web-app) v tomto oboru

AUTOKLIENT zajišťuje:

- on-line přehled a kontrolu nad poptávkami
- zvýšení efektu ve výtěžnosti z poptávek
- snížení nákladů na realizaci poptávek
- podklady pro optimalizaci zdrojů poptávek
- podklady pro marketingová a manažerská řešení

AUTOKLIENT eviduje poptávky a potenciální zákazníky ze všech možných zdrojů:

- zákazníci přicházející na autosalon
- zákazníci a poptávky z Internetu, např.: Autosystem.cz, Automodul.cz, Sauto.cz, TipCars.cz, Cars.cz
- zákazníci a poptávky z vlastních webových stránek
- zákazníci z klientských linek

AUTOKLIENT obsahuje správu, nastavení a funkce:

- obchodních případů, zákazníků, nabízených vozidel, zdrojů poptávek a dalších služeb a sekce statistika
- řeší průběh realizace obchodního případu z jednotlivých zdrojů poptávek, přidělení obchodníkovi, průběh v jeho řešení k objednání a k úspěšnému dokončení

POSTUP NASTAVENÍ A AKTIVACE AUTOKLIENT

- 01** prodejce sdělí organizační strukturu, požadavek na základní nastavení (doplňkové služby, důvody zrušení, zdroje poptávek)
- 02** AUTOKLIENT založí účet v aplikaci AUTOKLIENT a základní nastavení
- 03** AUTOKLIENT naimportuje skladové vozy prostřednictvím platformy AUTOSYSTEM
- 04** AUTOKLIENT napáruje v součinnosti s prodejcem zdroje poptávek pro automatické ukládání do aplikace
- 05** AUTOKLIENT provede zaškolení všech uživatelů prodejce